



CHECKLIST ONDERNEMER WORDEN

Alles begint bij een idee....
Maar om dat idee om te zetten naar
een succesvol eigen bedrijf komt
veel kijken. Wij helpen je graag op
weg met deze checklist.

1 Doe marktonderzoek

Hoe uniek is jouw idee? Wie zijn je concurrenten? Hoeveel concurrenten zijn er in jouw regio? Hoeveel potentiële klanten heb je? Door goed marktonderzoek te doen krijg je inzicht in de haalbaarheid van je plannen én kun je jouw strategie bepalen.

2 Maak een marketing & communicatieplan

In een marketingplan geef je het verhaal achter jouw bedrijf handen en voeten en leg je uit hoe je daarmee de wereld gaat veroveren. Dit werk je vervolgens uit in een praktisch communicatieplan waarin je verwoordt welke boodschap je wilt overbrengen aan welke doelgroep en welke middelen je hiervoor gaat inzetten.

3 Maak een financieel plan

Hoeveel geld heb je nodig om te kunnen starten? Welke investeringen moet je doen? En ook niet onbelangrijk: hoeveel geld heb jij nodig om van rond te komen tijdens de opstart van een eigen bedrijf? Het bepalen van jouw (uur)tarieven hoort hier natuurlijk ook bij.

4 Maak een ondernemingsplan

Als je de stappen 1-3 doorlopen hebt, kun je dit samenvoegen in een ondernemingsplan. Een goede start van je bedrijf, begint met een goed plan. Het is niet verplicht om een ondernemingsplan te schrijven, maar wel heel verstandig. Voor jezelf, maar ook om je eventueel te presenteren aan investeerders. Het dwingt je om goed na te denken, onderzoek te doen en veel keuzes te maken voor de juiste focus.

Bedenk een bedrijfsnaam

Een goede bedrijfsnaam is herkenbaar, blijft hangen, is uniek én zegt bij voorkeur iets over jouw bedrijf. Heb je de perfecte naam bedacht, zorg dat je hem snel claimt.

Meld je aan bij GorkumNext en zoek een mentor

Als je stap 1 tot en met 4 doorlopen hebt is het tijd om je plannen te toetsen bij een ervaren ondernemer. Bij GorkumNext staan we voor je klaar om je te koppelen aan een mentor naar jouw keuze. Hij of zij zet zich graag kosteloos voor jou in! We hebben mentoren met expertise in iedere stap van deze checklist. Sowieso is hulp vragen altijd een goed idee en Google je beste vriend. Het internet staat vol relevante informatie voor starters. Begin bij www.kamervankoophandel.nl en www.ikgastarten.nl.

Schrijf je in bij de KVK

Nu wordt het echt: je gaat starten! Een belangrijk moment en eenvoudig te regelen door gewoon online een afspraak te maken bij de Kamer van Koophandel. Gefeliciteerd, je bent nu een ondernemer. Vergeet dit moment niet te vieren!

Organiseer je administratie

Voordat je op pad gaat naar je eerste klant is er nog een aantal zaken te regelen:

- » Een zakelijke bankrekening
- » Sluit benodigde verzekeringen af
- » Maak algemene voorwaarden

- » Zet een gedegen administratie op. Check de eisen hiervoor bij de Belastingdienst. Kijk dan ook direct naar eventuele belastingvoordelen
- » Denk na over je pensioen
- » Zijn er bepaalde beroepseisen waaraan je moet voldoen?

Wat heb je nu nodig?

Dat kosten voor de baten uitgaan hoeven we je niet te vertellen. Wat heb jij nodig om te starten? Een kantoor, bedrijfspand, auto, laptop? Of toch nog een extra opleiding. Bedenk goed wat je nu nodig hebt en ga dit regelen.

Maak je bedrijf zichtbaar

Je staat nu volledig in de startblokken. Hoog tijd om de buitenwereld te laten weten dat je er bent en vooral: wat je doet. Het gaat er niet om wie jij kent, maar wie jou kent! Rol je marketing & communicatieplan uit en sluit je aan bij relevante netwerken of branche- en beroepsverenigingen.

*'Ondernemen is zien
wat iedereen ziet en
daarmee doen wat
niemand anders doet.'*

Cor Stutterheim, Logica CMG